

ANEXO III - FORMULÁRIO PARA APRESENTAÇÃO DE PROJETO

1. SUMÁRIO

Tema Apoiado

Em qual tema apoiado (Item 3) o projeto se enquadra? Indicar com um (X) apenas uma opção.

	Temas Apoiados
	1. Infraestrutura e construção
	2. Tecnologias financeiras (<i>Fintechs</i>)
	3. Equipamentos elétricos, eletrônicos e nanotecnologia
	4. Indústrias química e petroquímica
	5. Indústria aeroespacial e automotiva
	6. Tecnologias de informação e comunicação
	7. Serviços, em especial software, seguros, transporte e educação
	8. Ciência e tecnologia relativas ao ambiente marinho
	9. Agrotecnologia e gestão de recursos hídricos

Título do Projeto da Empresa Brasileira

--

Empresa Brasileira Principal	CNPJ
Classificação Nacional da Atividade Econômica (CNAE) do IBGE da Empresa Brasileira Principal	
Receita Operacional Bruta (2018) (em R\$) da Empresa Brasileira Principal	

Valor Solicitado à Finep (R\$)	%	Valor da Contrapartida (R\$)	%	Valor Total do Projeto (R\$)	%
					100%

Empresa Brasileira Principal faz parte de Grupo Econômico?	<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
Em caso de resposta positiva, indicar o(s) Setor(es) Econômico(s) de Atuação do Grupo Econômico	
Receita Operacional Bruta (2018) (em R\$) do Grupo Econômico	

Objetivo Geral do Projeto da Empresa Brasileira (Resumido)

Resumo Publicável do Projeto da Empresa Brasileira
Redija um resumo do projeto com até 200 palavras, destacando até seis palavras-chave que melhor caracterizem os resultados, que poderá ser utilizado para divulgação externa.

Produto(s), Processo(s) e/ou Serviço(s) a serem desenvolvidos no Projeto da Empresa Brasileira (Resumido)

Empresa Israelense Parceira

Empresa Israelense Parceira – Setor de Atuação

Receita Operacional Bruta (2017) (em U\$) da Empresa Israelense

Valor Solicitado à IIA (R\$)	%	Valor da Contrapartida (R\$)	%	Valor Total do Projeto (R\$)	%
					100%

Objetivo Geral do Projeto da Empresa Israelense (Resumido)

Produto(s), Processo(s) e/ou Serviço(s) a serem desenvolvidos no Projeto da Empresa Israelense Parceira. Potencial de Comercialização do(s) Produto(s), Processo(s) e/ou Serviço(s) a serem Desenvolvidos no Projeto da Empresa Israelense Parceira (Resumido)

2. DADOS CADASTRAIS

a. Empresa Brasileira Principal

Razão Social	CNPJ

Grupo Econômico	CNAE principal	Receita Operacional Bruta 2017 (R\$)

Endereço	Telefone Geral	Endereço Eletrônico Institucional

Representante Legal	CPF	Telefone	E-mail

Pessoa para contato	Cargo / Função	Telefone	E-mail

Principais Indicadores Econômico-financeiros da Empresa (Valores em R\$)

OBS.: Enviar os Demonstrativos Contábeis dos 3 (três) últimos exercícios financeiros, contemplando no mínimo: Balanço Patrimonial e Demonstração do Resultado de Exercício. Caso outra instituição também pretenda aportar contrapartida financeira, esta também deverá enviar seus Demonstrativos Contábeis.

INDICADORES	2015	2016	2017
Ativo Total			
Patrimônio Líquido			
Receita Operacional Líquida			
EBITDA			
Dívida Líquida			
Dívida Líquida / EBITDA			
Lucro Líquido			

Principais Indicadores Econômico-financeiros do Grupo Econômico (Valores em R\$)

Define-se Grupo Econômico como um conjunto de empresas cujo controle majoritário ou efetivo seja exercido pelas mesmas pessoas físicas e/ou jurídicas.

Indicadores	2015	2016	2017
Ativo Total			
Patrimônio Líquido			
Receita Operacional Líquida			
EBITDA			
Dívida Líquida			
Dívida Líquida / EBITDA			
Lucro Líquido			

Árvore Societária da Empresa / Grupo Econômico

--

Total de Empregados (<i>final de 2017</i>)	Doutores	Mestres	Pós-Graduados ¹

Atuação Comercial e Estratégia de Negócio

Setores de atuação da Empresa; produtos, marcas e serviços; mercado de atuação da Empresa e Estratégia de Inserção no mesmo. Destacar a estratégia de comercialização dos novos produtos ou soluções desenvolvidos neste Projeto.

--

¹ Apenas cursos acima de 360h de duração.

Principais Concorrentes	Percentual de Participação no Mercado

Antecedentes na Finep

Contratos, valor, objeto, datas (início e final), principais resultados alcançados.

Experiência da Empresa em implementação de PD&I nos últimos 3 anos

Valores e descrição resumida da atuação, destacando lançamento de produtos/serviços derivados desse PD&I. Destacar a estratégia de produção dos novos produtos ou soluções desenvolvidos neste projeto proposto.

Estratégia de desenvolvimento de recursos humanos para PD&I

Foco nas áreas e atividades relacionadas ao Projeto. Destacar obtenção de titulações de empregados em temas relacionados à atuação da empresa.

Estratégia da empresa para captação de recursos para PD&I

Foco nas áreas e atividades relacionadas ao Projeto.

--

Propriedade Intelectual (Marcas e Patentes)

--

Infraestrutura de PD&I^(*), Infraestrutura Industrial, Capacidade Instalada Atual e acréscimos necessários

Informar a situação atual da infraestrutura produtiva e que acréscimos serão necessários para viabilizar a produção dos novos produtos, processos e/ou serviços no tema proposto no projeto.

(*) Centros Tecnológicos, Laboratórios, Equipamentos e Software.

--

Parcerias estratégicas (atuais e anteriores) com outras Empresas e ICTs

Informar se as empresas proponentes estão envolvidas em outros programas de cooperação tecnológica, com foco nas áreas e atividades relacionadas ao Projeto, e com destaque para parcerias internacionais. Informar nome da(s) instituição(ões) parceira(s), data de início e final da parceria, descrição da parceria, valores envolvidos na parceria quando for o caso. As empresas proponentes estão envolvidas em outros programas de cooperação tecnológica?

--

Motivação da Empresa em participar desta Parceria

--

3. PROJETO DA EMPRESA BRASILEIRA

Título do Projeto

--

Prazo de Execução

--

Objetivos Específicos do Projeto

Descreva, em linhas gerais, os objetivos específicos do Projeto.

--

Justificativa

Justifique o objetivo proposto, sob o ponto de vista de sua aderência ao tema apoiado na Chamada Pública.

--

Caracterização da Proposta e Descrição de Produtos, Processos e/ou Serviços a serem Desenvolvidos

Descreva, em detalhes, o que se pretende desenvolver ao longo do Projeto e que produtos e/ou soluções pretende-se obter. Quais são as oportunidades de mercado a serem exploradas? Quais são os problemas a serem resolvidos? Quais são as necessidades a serem atendidos? Caso aplicável, descreva os subprojetos envolvidos.

Caracterização do Grau de Inovação do(s) Produto(s), Processo(s) e/ou Serviço(s) a serem Desenvolvidos

Caracterizar a inovação segundo tipo (produto, processo, serviço) e abrangência (inédito para a empresa, inédito para o mercado nacional, inédito para o mercado mundial).

Descrever: (i) funções, aplicações, especificações e outras características que demonstram o caráter inovador; (ii) comparação com as soluções disponíveis no mercado; (iii) comparação com o estado-da-arte da tecnologia; (iv) tecnologias de produto / processo empregadas no seu desenvolvimento; (v) nível de maturidade das tecnologias em desenvolvimento.

Risco Tecnológico e Demais Riscos Envolvidos

Descrever os riscos tecnológicos do Projeto, entendidos como o conjunto de esforços, desafios e incertezas técnicas associadas ao desenvolvimento do(s) produto(s), processo(s) e/ou serviço(s) propostos no projeto.

Informe os desafios e riscos para o sucesso do objeto, quais serão as soluções e mitigações propostas para superar essas dificuldades e quais ainda demandam trabalho de investigação / pesquisa para obtenção da melhor solução.

Informe outros riscos esperados com soluções e mitigações propostas.

Impacto das inovações

Descrever os impactos das inovações. Quantificar ao máximo: (i) melhoria da gama de bens ou serviços oferecidos (desempenho, preço); (ii) ampliação da gama de bens ou serviços oferecidos; (iii) manutenção da participação de mercado da empresa; (iv) ampliação da participação de mercado da empresa; (v) abertura de novos mercados para a empresa; (vi) aumento da capacidade de produção ou prestação de serviços; (vii) aumento da flexibilidade da produção ou da prestação de serviços; (viii) redução dos custos de produção ou da prestação de serviços; (ix) redução dos custos do trabalho; (x) redução do consumo de matérias-primas; (xi) redução do consumo de energia; (xii) redução do consumo de água; (xiii) redução do impacto sobre o meio ambiente (geração de resíduos da produção, por exemplo); (xiv) controle de aspectos ligados à saúde e segurança; (xv) enquadramento em regulações e normas padrões relativas ao mercado interno e externo; (xvi) geração de emprego, renda e acesso a produtos que aprimorem a qualidade de vida das pessoas; (xvii) ampliação da receita operacional da empresa; (xviii) ampliação da receita operacional originada de exportações da empresa.

Potencial de Comercialização do(s) Produto(s), Processo(s) e/ou Serviço(s) a serem Desenvolvidos

Descreva e qualifique individualmente cada participante: as parcerias com empresas, ICTs e outras organizações e consultores, no Brasil ou no exterior, que serão utilizadas para o desenvolvimento das atividades necessárias aos objetivos tecnológicos e comerciais que pretende alcançar.

Indique se existe histórico dessas parcerias e o atual estágio de formalização das mesmas.

Comente sobre o grau de essencialidade da parceria para se alcançar os objetivos propostos e as atividades de desenvolvimento tecnológico que serão realizadas por cada uma das instituições.

Mercado

Caracterize o mercado-alvo, seus principais segmentos, perfil dos concorrentes, perfil dos consumidores. Descreva o potencial de comercialização do(s) produto(s), processo(s) e/ou serviço(s) a serem desenvolvidos no Projeto. Expectativa de participação da empresa (de cada uma das empresas, com destaque para a empresa brasileira).

Metodologia para o Desenvolvimento do Projeto

Apresente a estratégia de desenvolvimento tecnológico, descrevendo as atividades necessárias para o desenvolvimento proposto.

Caracterize detalhadamente a metodologia a ser empregada por cada parte no Projeto e como ocorrerá a integração entre as partes.

Explicita em que estágio se encontra cada uma das empresas em relação à execução do Projeto e à obtenção de recursos.

Descrever a estratégia de introdução dos produto(s), processo(s) e/ou serviço(s) a serem desenvolvidos no projeto, incluindo a participação de cada parceiro no Projeto.

Definição do Papel de cada Parceiro no Projeto

Descreva e qualifique individualmente cada participante do Projeto: as parcerias com empresas, ICTs e outras organizações e consultores, no Brasil ou no exterior, que serão utilizadas para o desenvolvimento das atividades necessárias aos objetivos tecnológicos e comerciais que pretende alcançar.

Indique se existe histórico dessas parcerias e o atual estágio de formalização das mesmas.

Comente sobre o grau de essencialidade da parceria para se alcançar os objetivos propostos e as atividades de desenvolvimento tecnológico que serão realizadas por cada uma das instituições.

Atividades relacionadas à avaliação, certificação e validação necessárias para a comercialização dos produtos ou das soluções desenvolvidas

Questões relacionadas à propriedade industrial (PI). Pode haver licenciamento de tecnologias? Potencial de depósito de patentes?

Caso seja pertinente, apresentar como se dará a distribuições de direitos de PI e a remuneração das partes.

a. **Titularidade dos direitos de propriedade intelectual:** informar a proporção de cada participante na titularidade dos direitos de propriedades intelectuais geradas no projeto.

b. **Participação da IT e da Empresa Interveniante nos resultados da exploração das criações resultantes da parceria:** informar a proporção de cada participante na titularidade e qual será a participação da IT e da Empresa Interveniante nos resultados da exploração das criações resultantes da parceria. (Ex: % de royalties pagos à IT)

c. **Condições para o licenciamento dos direitos de propriedade intelectual:** Informar as metas que a Empresa deverá cumprir para manter o direito à licença exclusiva. Ex: construir planta para a aplicação industrial dos resultados do Projeto; ou comercialização da tecnologia.

d. **Abrangência do licenciamento:** Informar como será o licenciamento (ex: exclusivo) em favor da Empresa Interveniante, esclarecer a abrangência territorial, setorial e temporal do licenciamento , e se há possibilidade de prorrogação de seu prazo.

e. Responsabilidade pela proteção das criações resultantes da parceria: informar de quem é a responsabilidade pela proteção das criações resultantes da parceria.

Cronograma de Execução Física do Projeto

Meta	Atividade	Descrição da Atividade	Valor (R\$)	Início	Fim	Indicador de Comprovação de Execução Física
Meta 1	Atividade 1	São exemplos de "atividades" - concepção, design de produto, fase piloto, plantas de demonstração e esforços de vendas pré-comerciais, entre outros. Para cada atividade, apresentar sua descrição		Informar o Mês (1º, 2º, ..)	Informar o Mês (1º, 2º, ..)	
Meta 1	Atividade 2					
(...)						
Meta 1	Atividade n					
Meta 2	Atividade 1	São exemplos de "atividades" - concepção, design de produto, fase piloto, plantas de demonstração e esforços de vendas pré-comerciais, entre outros. Para cada atividade, apresentar sua descrição		Informar o Mês (1º, 2º, ..)	Informar o Mês (1º, 2º, ..)	
Meta 2	Atividade 2					
(...)						
Meta 2	Atividade n					

Meta 3	Atividade 1	São exemplos de “atividades” - concepção, design de produto, fase piloto, plantas de demonstração e esforços de vendas pré-comerciais, entre outros. Para cada atividade, apresentar sua descrição		Informar o Mês (1º, 2º, ..)	Informar o Mês (1º, 2º, ..)	
Meta 3	Atividade 2					
(...)						
Meta 3	Atividade n					
Meta 4	Atividade 1	São exemplos de “atividades” - concepção, design de produto, fase piloto, plantas de demonstração e esforços de vendas pré-comerciais, entre outros. Para cada atividade, apresentar sua descrição		Informar o Mês (1º, 2º, ..)	Informar o Mês (1º, 2º, ..)	
Meta 4	Atividade 2					
(...)						
Meta 4	Atividade n					

(*) Colocar um único responsável. Caso exista atividade realizada por mais de um participante, repetir a etapa/atividade em outra linha.

Equipe Executora do Projeto										
Nome	CPF	Titulação (Instituição / País / Ano)	Área de Especialização	Função no Projeto (*)	Horas / Semana	Custeio (**)	Duração Prevista		Equi pe Pró pria (S/N)	
							Iníc io	Fim		
1										
2										
3										
4										
5										
6										
...										
...										
...										

(*) Por exemplo: Coordenador Geral, Pesquisador, Apoio Técnico, Apoio Administrativo

(**) Informar se o custeio será por financiamento Finep ou contrapartida.

Orçamento do Projeto			
Usos e Fontes	Valor Solicitado à Finep (R\$)	Valor de Contrapartida (R\$)	Valor Total (R\$)
Equipe Própria			
Obras Civas / Instalações			
Equipamentos Nacionais			
Equipamentos Importados			
Software Nacionais			
Software Importados			
Matérias Primas e Material de Consumo			
Treinamento			
Serviços de Consultoria			
Serviços de Terceiros			
Viagens e Diárias			
Outros (especificar)			
Total (em R\$)			

Cronograma de Desembolso Semestral do Projeto – Valor Solicitado à Finep (R\$)

Usos	1º Desembolso – 1º Semestre (R\$)	2º Desembolso – 2º Semestre (R\$)	3º Desembolso – 3º Semestre (R\$)	4º Desembolso – 4º Semestre (R\$)	Valor Total (R\$)
Valor Solicitado à Finep					
Valor de Contrapartida					
Valor Total					
Valor Total					

Justificativa dos Custos e Financiamento

Apresente justificativas para os recursos solicitados na relação de “Usos e Fontes” no quadro de “Orçamento do Projeto”, descrevendo os principais itens de dispêndio e suas estimativas de custo, tanto para “Valor Solicitado à Finep” como para “Valor de Contrapartida”.

Indique ainda se a empresa já possui algum tipo de apoio financeiro para a implementação do Projeto e em que fase se encontra.

Comentários Finais

Utilize este espaço para apresentar outras informações ou comentários